

Vastgesteld op de Algemene Ledenvergadering d.d. 12/01/2018

BELEIDS- EN AKTIVITEITENPLAN NZKV 2018

Vooraf

In de statuten van de NZKV wordt als algemene doelstelling geformuleerd:

Plataforma para promover y apoyar el desarrollo de actividades socio-económicas, culturales, deportivas y afines holandeses en Valencia.

Onderstaand wordt alvorens het plan voor 2018 te beschrijven, een korte terugblik op 2017 gegeven.

1. Terugblik op 2017

1.1. De leden

De NZKV heeft in 2017 de beoogde ledengroei van 20% bijna gehaald; ofwel een groei 41 naar 48 leden. Ieder lid representeert een bedrijf, en een achterban bestaande uit gezin, partner, en/of kennissen. De groei van onze vereniging is het resultaat van een hardwerkend enthousiast bestuur, en van onze leden die periodiek behoefte hebben aan ontmoeting en delen van hun ervaringen met andere Nederlanders. De leden hebben zakelijke activiteiten in sectoren als: tourisme, makelaardij, begeleiding bij vestiging in Spanje, horeca, information technology, consultancy, winkels. Naast haar leden beschikt de NZKV over een bestand van ongeveer 250 Nederlandse personen/families in Valencia, die naar behoefte als introducee van de activiteiten gebruik maken.

Vanaf 1 januari 2016 is de lidmaatschapsfee verlaagd van 195,- naar € 120,-. Als je aan alle activiteiten mee wilt doen, zal je in de tweede helft van het jaar moeten bijbetalen. Hiermee hebben we de drempel om lid te worden verlaagd. Bovendien betalen leden die aan een beperkt aantal activiteiten deelnemen minder dan voorheen.

Financiële analyse

Het jaar is begonnen met een saldo van € 1.053,47. Het beleid van de vereniging is erop gericht om de inkomsten in een bepaald jaar ook daadwerkelijk in dat jaar te benutten t.b.v. activiteiten voor de leden. In 2017 maken we hierop een kleine uitzondering. Het saldo zal oplopen tot naar verwachting € 1.500,-. Een welkome buffer in verband met de Nationale Business Meeting 2018, die wij in 2018 organiseren.

Voor 2017 hadden we als doelstelling afgesproken om 20% van de kosten van de vereniging te dekken door (extra) support van leden en/of externe relaties. Deze doelstelling hebben we niet waar kunnen maken. Het bestuur is niet toegekomen aan een adequaat uitvoeringsplan.

1.2. Het in 2017 uitgevoerde programma

ACTIVITEIT	DEELNEMERS	BEOORDELING
1. 12 januari: Algemene Ledenvergadering + nieuwjaarsborrel en - diner	45	Een succes. Lekker druk. Iedereen was heel geanimeerd met elkaar in gesprek.
2. 22 februari: Bedrijfspresentatie Naranjatec	12	Interessant, zowel qua bedrijfsmatig functioneren (PuntSistemas als zakenpartner), als inhoudelijk op ict-gebied
3. 31 maart: Nationale Business Meeting 2017 bij NBCCB	15	Zeer goed georganiseerd door onze collega's van de BC Costa Blanca. Zij hebben B2B tot ware kunst verheven
4. 29 April: Koningsdag	40	Leuk programma voor jong en ouder in de binnenstad van Valencia
5. 14 mei: Familedag in Ain	22	Een prachtige dag in en rond het dorp Aín in de Sierra de Espadan (wandelen, natuur, historie). Een gebied waar ons lid Richard van Kruchten een bijzonder programma heeft ontwikkeld voor toeristen die extra belangstelling hebben voor natuur en historie
6. 21 Juni: Informatie- bijeenkomst van Sociale Verzekerings Bank over AOW e.d.	35	Levendige bijeenkomst met veel persoonlijke vragen
7. 22 juni: Summerdinner on the beach	45	Hoogtepunt was de presentatie van het nieuwe boek van Fleur van der Put over Valencia
8. 14 September: diner als seizoensstart	14	Prima
9. 14 september: Bedrijfspresentatie Inlet Seafish	18	Zeer levendige interactie over en weer, hetgeen resulteerde in veel informatie over de betreffende bedrijfsbranche in het algemeen, en in de managementstrategie van Inlet Seafish in het bijzonder
10. 23 oktober: Informatie- bijeenkomst over Nalatenschap en Erfrecht	18	Een bijeenkomst die iedereen aan het denken zette over wat hij of zij eventueel te regelen heeft: Spaans of Nederlands recht toepassen?
11. 09 November: Tweede ontmoeting met Business groep VIBS	25	Heeft geleid tot diverse vervolgspraken tussen leden van beide zakengroepen om samenwerking te onderzoeken
12. 03 December: Sinterklaasfeest	91	Een succes voor jong en oud

13. 12 Januari 2018: Jaarvergadering + nieuwjaarsbuffet		
14. 9x maandelijke borrel op eerste donderdag van de maand georganiseerd voor leden en andere geïnteresseerden	Gemiddeld 25 deelnemers: totaal 225	Gezien het enthousiasme van de aanwezigen en de stabiele opkomst gedurende het hele jaar, is sprake van een mooi succes

1.3. NZKV nader geanalyseerd

Sterke punten van de NZKV zijn:

- Gezien de groeiende belangstelling voor onze vereniging en haar activiteiten wordt er goed ingespeeld op de ontmoetingsbehoefte van een deel van de Nederlandse gemeenschap in Valencia
- De leden vertegenwoordigen een gevarieerd pallet aan bedrijfsmatige activiteiten.
- We slagen er steeds beter in om de leden van elkaars kennis en ervaring gebruik te maken
- De NZKV is een geregistreerde Asociacion met een goed functionerende verenigingsstructuur.
- De NZKV beschikt over enthousiaste vrijwilligers die voortdurend bereid zijn om activiteiten te bedenken en uit te voeren
- De vereniging heeft een goed netwerk naar de Nederlandse ambassade, het consulaat, en andere Nederlandse business clubs in Spanje
- Het bestand van ongeveer 250 Nederlandse personen/families in Valencia, die naar behoefte als introducee van de activiteiten gebruik maken, zorgt voor extra belangstelling voor de sociale en culturele activiteiten

Verbeterpunten van de NZKV zijn:

- Externe relaties met Spaanse overheids- en ondernemersinstanties zijn beperkt
- Het vele (vrijwilligers)werk binnen de vereniging wordt door een kleine groep uitgevoerd
- De financiën zijn volledig afhankelijk zijn van de lidmaatschapsfee van de leden, aangevuld met de bijdrage van introducees, waardoor de vereniging weinig mogelijkheden heeft om aansprekende events te organiseren
- We weten niet welke Nederlanders zich nieuw vestigen in Valencia en we zijn daardoor afhankelijk van toevallige ontmoetingen
- Onze website is geheel vernieuwd en heeft een frisse en moderne uitstraling. Verbetering is wenselijk m.b.t. de actuele inhoudelijke informatie

Waar liggen nieuwe kansen voor de NZKV?

- Beter netwerk opbouwen met Spaanse ondernemers, Kamer van Koophandel, lokale overheden, e.d., waardoor de leden van de NZKV beter

kunnen worden geïnformeerd, en worden geholpen bij het uitbreiden van hun zakelijke contacten

- Lokale commerciële aanbieders van producten en diensten bewegen tot aantrekkelijke aanbiedingen voor leden van de NZKV c.q. de Nederlandse gemeenschap in Valencia

Welke ontwikkelingen concurreren met de NZKV?

- Alternatieve internationale ontmoetingsplatforms in Valencia, zoals Internations.
- De moderne digitale globale maatschappij past steeds minder bij een lidmaatschap van een vereniging

Reflectie:

Hoe gaan we de verbeterpunten van de NZKV aanpakken? Hoe spelen we daarbij in op de kansen die er liggen? Het jaarplan 2018 wil een aantal van deze uitdagingen oppakken.

2. Beleidsplan NZKV 2018

2.1. Doelen 2018

Om de statutaire doelstelling van de NZKV optimaal te bereiken stellen we ons in 2018 de volgende werkdoelen:

- a. Ledengroei van 48 naar 60
- b. 20% van de kosten van de vereniging te dekken door (extra) support van leden en/of externe relaties

2.2. Uit te voeren bestuurlijke acties

Om de beoogde ledengroei te bereiken zetten we de volgende stappen:

- Ieder lid krijgt een bestuurslid als contactpersoon. Dit betekent dat ieder bestuurslid met gemiddeld 10 leden gedurende het lopende jaar contact onderhoudt. De frequentie is minimaal 2 keer per jaar. Hiermee worden de wensen en ideeën van de leden beter gehoord. Bijkomend doel is om de huidige leden beter te kunnen behouden.
- Zoveel mogelijk leden betrekken bij het uitwerken en uitvoeren van de maandelijkse programma's. Ieder bestuurslid krijgt jaarlijks gemiddeld 2 activiteiten toegewezen. Per activiteit worden 1 of 2 leden aangezocht om mee te werken.
- Met minimaal 2 lokale Spaanse aanbieders van producten of diensten wordt een kortingsregeling afgesproken voor leden van de NZKV.
- Na 1 juli van een lopend jaar is een halfjaar-lidmaatschap mogelijk voor nieuwe leden.
- We gaan onze online-aanwezigheid versterken, waardoor we potentieel geïnteresseerde nieuwe Nederlanders beter kunnen bereiken.
- Vanaf 2018 bieden we naast het bestaande individuele bedrijfslidmaatschap van € 120,-, een bedrijfslidmaatschap aan van € 120,- plus voor iedere extra persoon € 80,-

We gaan een plan maken voor extra ondersteuning bij het dekken van de kosten door te overwegen:

- Alternatieve inkomstenbronnen te creëren door een speciaal lidmaatschap voor Spaanse relaties met het recht om hun banner op onze website geplaatst te krijgen.

We gaan in 2018 ons netwerk op diverse fronten verstevigen c.q. uitbreiden:

- De Nederlandse Zakenkring Valencia organiseert op 25 en 26 mei 2018 i.s.m. de Nederlandse ambassade de Nationale Business Meeting voor alle Nederlandse Business Clubs in Spanje. Dit event zal leiden tot veel nieuwe contacten tussen Nederlandse ondernemers in Spanje. Tevens wordt voor de eerste keer de prijs uitgereikt van de beste Nederlandse Ondernemer in Spanje. De Camera de Comercio de Valencia heeft haar aanwezigheid en ondersteuning reeds toegezegd. De gemeente Valencia en de Comunidad Valenciana zullen ook worden uitgenodigd.
- Jaarlijks organiseren we minimaal één ontmoeting met lokale Spaanse ondernemers, die qua aard en omvang goed aansluiten op onze leden.

2.3. Leden-activiteiten in 2018

Onze economische, culturele en sociale doelstellingen vormen de kapstok voor de aard van de te plannen activiteiten. De activiteiten worden onderstaand nog in algemene bewoordingen aangegeven. Kleine commissies zorgen voor de uitwerking en organisatie.

In de loop van het jaar kunnen altijd nog wijzigingen ontstaan in de programmering.

ACTIVITEIT	DOELSTELLING	TOELICHTING
1. 12 januari: Jaarvergadering + event	Algemeen	Is nog onderdeel van jaarprogramma 2017
2. Januari: Workshop ter voorbereiding op nomineren voor de Ondernemersprijs 2018	Economisch	De workshop heeft als doel om geïnteresseerde leden van de NZKV te ondersteunen bij het indienen van een kansrijke nominatie voor de Nederlandse Ondernemersprijs
3. Februari: Bezoek aan bodega met regionale excursie	Sociaal Cultureel	
4. Maart: Bedrijfspresentatie van een van onze leden	Economisch	
5. April: Koningsdag	Sociaal Cultureel	
6. Mei: Informatie-bijeenkomst over actueel thema	Economisch	B.v. over procedures rondom verkrijgen en verlengen van paspoorten voor Nederlanders en hun kinderen in het buitenland
7. 25 en 26 mei: Nationale Business Meeting 2018 met Ned. Business Clubs in Spanje	Economisch	Inclusief uitreiking Nederlandse Ondernemersprijs 2018 door Nederlandse Ambassadeur. Alle Ned. business clubs zijn uitgenodigd. Locatie: Valencia

8. Juni: Summerdiner	Sociaal Cultureel	Met speciale aandacht voor Nederlandse kunstenaars
9. September: Weerzien na vakantie + buffet/(walking)diner	Sociaal	
10. September: Workshop rondom eigen business	Economisch	Thema nog te bepalen door voorbereidende commissie
11. Oktober: Excursie	Sociaal Sportief	Dit kan ook een familie-weekend worden op een mooie locatie inclusief kamperen
12. November: Ontmoeting met andere Spaanse Business Club(s) + buffet/diner	Economisch	
13. December: Sinterklaasfeest	Cultureel	
14. Januari 2018: Jaarvergadering + event + buffet/diner	Algemeen	
15. Maandelijks borrel op vaste lokatie	Sociaal	Locatie wordt iedere maand bekend gemaakt

2.4. Begroting 2018

INKOMSTEN			
Lidmaatschap			Uitgaande van 45 leden à € 120,- en 10 leden als bedrijfslidmaatschap van € 200,- per 2 leden
Overige inkomsten			
Totale inkomsten			
KOSTEN			
Algemene kosten van vereniging			
Kosten inbegrepen in lidmaatschap			Betreft 2 diners per lid, koningsdag, sinterklaas, nieuwjaar
Bijdrage aan overige activiteiten			Betreft o.a. kosten workshops en netwerkbijeenkomsten
Totale kosten			
Saldo einde boekjaar			Functioneert tevens als post onvoorzien